

## ▲ JNシステムパートナーズ株式会社

### 顧客業務に精通し、システムをトータルで提供

——合弁形態で、化学業界大手のJSRグループのITを担う

ここに  
注目!

DXの進展で、更なる業容拡大を目指す  
リモートワークの優等生、働きやすい職場環境

企業が実力を発揮し、世界にビジネスを広げていくためには、常に最新のICT（情報通信技術）を取り入れ、合理的・効率的なシステムを活用しなければならない。日本の化学業界でも屈指の高収益企業であり、世界シェアトップの多くの製品群を有するJSR（旧・日本合成ゴム）グループの専属システム会社として、ITの企画・立案・構築から運用・保守までをトータルに担っているのが、JNシステムパートナーズ（JNSP）である。

#### JSRとNEC、ふたつの親会社

JNSPは、1986年7月にJSRのシステム部門が独立した企業を源流に持つ。こうした形態は所謂「ユーザー系IT企業」と呼ばれる。その後、何度かの組織の見直しがあり、現在の組織になったのは2013年5月だ。

顧客は、親会社でもあるJSR

とそのグループ企業。しかしJNSPの株のうち、60%は大手ITベンダーであるNECが出資し、残り40%をJSRが持つ合弁形態をとっている。「JSRグループという“お客様”に特化しつつ、NECの技術力を活用して最新のITシステムを提供する」と坂本麻実社長は話す。

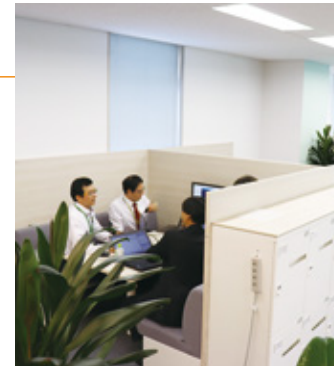
JNSPの業務は、外部からは見えにくい。製品とサービスはJSRグループに提供され、JSRグループのイノベーションを推進する力となる。そのために必要なのは、JSRグループの業務に精通し、同社の発展に寄与する確かなICTをサポートしていくことだ。

JNSPは、顧客であるJSRグループの業務について誰にも負けない知識を持っている。直近ではJSRの基幹系システムの刷新に取り組んでいる。基幹系システムは生産、販売、調達、会計など多くの要素からなり、企業活動の効

率の決め手となるもの。JNSPが、JSRグループのイノベーションの多くの部分を担っていることが分かる。今後はデジタル・トランスフォーメーション（DX）の進展により、更なる業容拡大を目指しているという。

またJNSPの場合、システム開発のみならず、企画・提案や、システムが動き出してからの運用・保守を含むICTのライフサイクル全てを担っていることも大きな特徴だ。これにより上流工程から下流工程に至るまで担当することで、安定した収益を確保できる。

単なる“下請け”でないことも特記しておかなければならない。NECが60%を出資しているにも関わらず、必ずしもNEC製品にこだわることなく、必要に応じて他社の製品も取り入れる。第三者の視点を交えつつ、顧客であるJSRに最適なシステムを提案するのがJNSPの使命なのだ。



コンパクトに間仕切りされたミーティングコーナー



エントランスは、顔認証システムで入室管理



本社 豊洲駅から徒歩8分

#### 地方の雇用にも貢献

IT業界は常に人材不足に悩まされている。JNSPでは、NECの研修制度などを取り入れて若手社員を育てている。これとは別に2021年1月に、人材確保を目的として秋田県に新たに事業所を開設した。企業の少ない秋田では、地元に戻って就職したいという若者の働き口がない。「優秀な人材が採用できると思う。また、わず

かでも地方の雇用に貢献できるから、県知事・市長からも大いに期待されている」（坂本社長）。

ICT企業であるJNSPは、リモートワークの優等生でもある。早くから在宅勤務を推奨し、コロナ禍の現状においては、本社ではすでに9割以上が利用している。社長も毎日とは出勤しない。育児や介護を含めた働き方改革への対応や、テレワークを活用した生産性向上にも段階的に取り組んでいく

計画という。

一方で、社員の働く環境面から見ると、平均在職年数は女性の方がむしろ長いくらい。有給休暇の取得率は全社で約8割に達する。執務室ではフリーアドレスを採用しており、指定席化しないように場所を抽選で決める。社員証もなく、入退館は顔認証システムを用いたセキュリティで管理しているという。従業員にとっては、働きやすい職場だろう。

#### 「わが社」を語る

代表取締役社長  
坂本 麻実氏



#### 風通しが良く、若手にも成長の機会

顧客が親会社しかないから誤解されがちですが、我が社の特徴は経営裁量の自由度が高いことだと思います。これは合弁企業の良さであり、社員教育や福利厚生でも、両方の親会社の“いいとこどり”をしています。

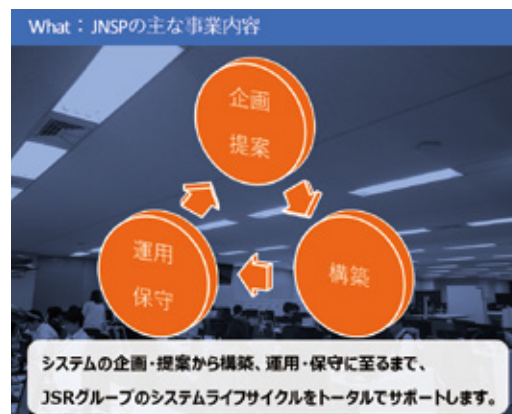
社内の風通しも非常にいい。プロジェクト単位の仕事が多いので、若手社員に重要な役割をお願いすることもあります。顧客との距離が非常に近

く、スキルとやる気によっては上流工程に関与できる。成長の機会が多いと思います。

業務の面では、顧客の既存ビジネスの記録を主体とした「System of Records (SoR)」から、つながりによって新たな価値を生み出す「System of Engagement (SoE)」に挑戦していきたいと考えています。



様々な目的に利用するリフレッシュコーナー



企画提案から運用・保守までトータルサポート

#### 会社 DATA

所在地：東京都江東区枝川1-9-4 住友不動産豊洲TKビル2階

設立：2013年5月

代表者：坂本 麻実

資本金：1,000万円

従業員数：117名（2020年4月現在）

事業内容：基幹系・情報系システム、インフラやITセキュリティのシステムの企画・提案・コンサルティングおよび構築、機器調達、運用・保守など。

URL：https://www.jnsp.co.jp/

